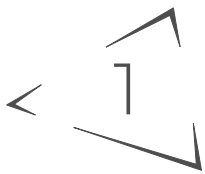


ZASADY WSPÓŁPRACY

dla

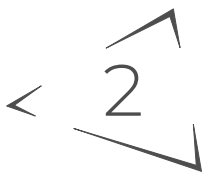
FIRM HANDLOWYCH



FILOZOFIA

Simpla meble to proste i jasne zasady współpracy. Wiemy, że nieporozumienie na samym początku może skutkować niezadowolonym odbiorcą na samym końcu, a to oznacza porażkę dla każdego z nas. Dlatego opracowaliśmy reguły, które rozwieją wszelkie wątpliwości. Tworzymy świat, w którym nie ma miejsca na niedomówienia, niejasności czy opóźnienia. Mówimy wprost o tym, czego oczekujemy od Państwa, by tak samo terminowo i bez wątpliwości dostarczyć produkt w stu procentach zgodny z zamówieniem. Bez ceregieli, kurtuazji i kombinowania. Wszystko czarno na białym.

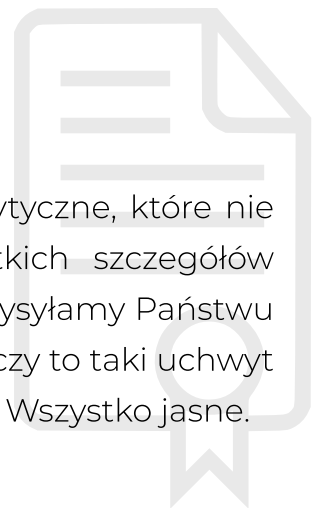
Prawdziwy biznes to nie jednorazowe zamówienie, a długofalowa współpraca i relacje. Do tego dążymy. Dlatego tak ważne jest dla nas, by dobrze zacząć już przy pierwszym zamówieniu. Oto nasze metody działania.



CZEGO OCZEKUJEMY?

JASNA SPECYFIKACJA

Częstym problemem w komunikacji są niejasne specyfikacje oraz wytyczne, które nie wpływają jednorazowo, a przez dłuższy czas. Po ustaleniu wszystkich szczegółów dotyczących zamówienia наносimy je na specjalny dokument, który wysyłamy Państwu do podpisu i dopiero zaczynamy realizację. Wtedy nie ma wątpliwości czy to taki uchwyt czy taki, ile półek ma zawierać regał lub jaką wysokość ma mieć biurko. Wszystko jasne.

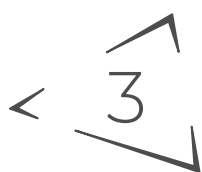


ZALICZKA

Zaliczka jest gwarancją na to, że wszystko pójdzie sprawnie, a meble zostaną dostarczone w ustalonym terminie. Jej wysokość ustalamy indywidualnie dla każdego zamówienia. Zaliczka przeznaczona jest w całości na Państwa zlecenie. Wówczas realizację możemy rozpocząć od razu po zatwierdzeniu dokumentu ze specyfikacją.

PŁATNOŚĆ

Terminowa płatność pozwala nam utrzymać płynność finansową i sprawnie realizować następne zamówienia. A kto wie, czy następnym zamówieniem nie będzie zlecenie od Państwa? Absolutnym standardem są dwa tygodnie i tego się trzymamy. Zapłać na czas, a Twoje meble również przyjdą na czas. Proste.



CO DAJEMY W ZAMIAN?

WSZYSTKO SIĘ ZGADZA

Jeśli wywiążują się Państwo z regułą, my nie pozostajemy dłużni. Dostarczamy produkt, który idealnie odzwierciedla zamówienie. W terminie, który wcześniej był ustalony, nie wspominając o jakości. Efektem jest Państwa zadowolony klient. Było warto? Chyba tak.

DŁUGOFALOWA WSPÓŁPRACA

Te zasady są po to, by nam się udało. A jak nam się uda, to korzystnie byłoby, gdyby udawało się częściej, prawda? Długofalowa współpraca jest solą biznesu. Sprawdzonego dostawcę to skarb i gwarancja zysku, podobnie jak lojalny odbiorca. Naturalnie, taka współpraca oznacza również lepsze ceny. Współpracujmy i zarabiamy tak, by z oficjalnego tonu tych wypowiedzi przejść kiedyś na „ty”.

WSPÓŁPRACA MARKETINGOWA

Marketing dźwignią handlu – to nie puste słowa, tak samo jak „Razem możemy więcej”. Nasza współpraca nie musi ograniczać się do mebli. Wiemy jak sprawić, by poprzez współpracę o naszych firmach zrobiło się głośniejsze, a nasze marki były bardziej rozpoznawalne.

P.S. Jesteśmy w tym nieźli.